

Inversiones típicas en un Proyecto de DCIM

Capex

- Licenciamiento. → 50%
- Hardware, de ser necesario (Sensores, medición, gateway, entre otros). → 5%
- Servicios de ingeniería (Site survey, despliegue y configuración, entrenamiento). → 35%

Opex

- Soporte al software. (Garantía, actualizaciones). → 8%
- Soporte avanzado. → 2%

Beneficios para ustedes, VIP Lounge.

Capex

- **Licencias.** → **0%**
 - Hardware, de ser necesario (Sensores, medición, gateway, entre otros). → **5%**
 - Servicios de ingeniería (Site survey, despliegue y configuración, entrenamiento). → **35%**

Opex

- Soporte al software. (Garantía, actualizaciones). → **8%**
- Soporte avanzado. → **2%**

Condiciones

- Orden en Q2 2022, es decir, 3 meses para revisar y analizar.
- 3 años de contrato de soporte, pago 30% anual.
- Solución de suite integral, DCE+ITA+Capacity+ Change.*

Ejemplo:

Proyecto de:

200 Racks.

450 nodos monitoreados.

Ejemplo:

Proyecto de:

- 200 Racks.
- 500 nodos monitoreados.

	Typical	VIP
Licencias	\$ 86,000	\$ 0
Soporte	\$ 14,000	\$ 14,000
Servicios	\$ 64,000	\$ 64,000
Hardware	\$ 4,500	\$ 4,500
Adv. Support	\$ 3,500	\$ 3,500
Total	\$ 172,000	\$ 86,000

Otros beneficios de VIP Lounge

- Participación en programa Beta.
- Participación en definición de Road Map.
- Atención de nuevas características más rápido.
- Invitación a eventos globales de advisory.
- Respuestas mucho más rápidas.
- Precios congelados por 3 años.
- Acceso directo a representantes de línea de software.